

了解更多学校信息  
请关注微信公众号

**军训特集**

近日，我校2025级新生开学典礼暨军训总结表彰大会在田径场举行。全体校领导、长沙市开福区武装部负责人、各二级学院及职能部门负责人、教师代表、军训教官与全体新生到场参加。大会由副校长李盖虎主持。

天气正好，青春正盛，2025级新生开学典礼暨军训总结表彰大会在热烈的氛围中落下帷幕，但属于25级新生的大学故事才刚刚开篇，愿他们带着军训的磨砺、师长的期许以梦为马，不负韶华，在这片充满希望的校园里，开启属于自己的精彩人生篇章。

**迎晚会**

为弘扬抗战精神、激发新生爱国热情，10月17日晚，由共青团湖南机电职业技术学院委员会和保卫部（武装部）主办的“庚续抗战八十载，青春筑梦新征程”2025级新生军歌合唱比赛暨迎晚会在田径场隆重举行。

# 机电职院

HUNAN MECHANICAL &amp; ELECTRICAL POLYTECHNIC

## 学校召开“十五五”发展规划编制校级务虚会 擘画高质量发展新蓝图



10月11日上午，学校在“双创”大厦会议室召开了“十五五”发展规划编制校级务虚会，党委班子围绕学校未来发展路径作专题发言，全校中层干部参加会议。会议聚焦“十五五”规划编制，系统谋划未来发展蓝图，进一步统一思想、凝聚共识。

党委副书记、校长邓奕首先以《品质立校·生态兴校》为题作专题发言，强调要通过“硬核实干、应变善谋、匠心治教”三大路径，推动办学能力全面提升。他提出通过“A3作战图”、专业颗粒化重构、智慧课堂监测、创新政策、校情“乐高库”等创新发展举措，坚持以工匠精神校准职教质量迈上新台阶。

其他党委班子成员结合分管领域提出未来五年的发展思路和构想；石绍军聚焦打造“四型”师资队伍；郭凤鸣围绕产教融合高质量发展阐述实践路径；陈励谋划招生就业与创新创业改革；李盖虎系统规划学生管理服务与安全保障体系，优化资产管理与财务运行机制；凌宏伟强调以纪律建设与优良作风汇聚发展动能；王敏介绍校园标准化、社会化、智能化“三化”建设方案；郭稳涛阐述“三个赋能”思政教育体系建设；汤亚玲提出“一轴五脉”组织工作体系。

学校党委书记伍光强在发言中提出学校“十五五”时期总体发展思路，明确要锚定战略目标，坚持党对学校工作的全面领导，高质量发展、兜牢安全底线三项基本要求，持续推进清朗、硬核、效能、美丽、幸福机电建设，提出党建领航机制先锋等十项专项计划。他强调，务虚是为了更好地务实，务虚会旨在集思广益、凝聚共识，为学校未来发展明确方向、厘清路径。他在讲话中提出三点具体要求：一要在思想上内化，将会议精神转化为清晰的工作逻辑和行动思路；二要在工作上转化，推动新理念、新举措落地见效；如加快推进一站式社区建设、思政课教师与专业教研室结对共建等；三要在文本上深化，发展规划处和学校“十五五”发展规划编制组成员单位要系统梳理，充分吸纳务虚会成果，进一步完善学校整体规划编制思路。

■作者：刘琳

## 学校举办第二届校友发展分享会

### 汇聚校友智慧 共绘发展蓝图——

## 学校召开“十五五”事业发展规划编制校友座谈会



为高质量推进学校“十五五”事业发展规划编制工作，充分凝聚校友力量，汲取校友智慧，近日，学校召开“十五五”事业发展规划编制校友座谈会。学校党委书记伍光强、校长邓奕，副校长、工会主席陈励出席会议，11位来自各行各业的优秀校友代表共同参会。

会上，邓奕首先代表学校对各位校友代表的到来表示热烈欢迎和衷心感谢，并围绕学校基本情况与“十五五”规划编制背景展开详细介绍。他从学校办历史、学科专业建设、师资队伍发展、人才培养质量、产教融合成果等方面全面回顾了学校近年来的发展成就，同时深入分析了当前职业教育发展新形势、新机遇与新挑战，阐述了学校编制“十五五”规划的总体思路、核心目标与重点工作方向，为后续校友建言献策提供背景参考。

与会校友代表以“明德崇技、自强不息”校训为核心，围绕“办学定位、党建思政、立德树人、产教融合、五金建设、科研与国际合作、培训与技术服务、数字校园建设、基础保障”九大方向，结合自身行业经验、职业发展历程及对母校的深厚情感，各抒己见、畅所欲言，提出了一系列兼具针对性与可操作性的宝贵建议，既有理论高度，又有实践路径，引发与会人员广泛共鸣。

伍光强总结讲话中首先对各位校友代表的精彩发言给予高度评价，校友的建议站位高、思路清、措施实，为学校“十五五”规划编制提供了丰富且宝贵的参考，有效拓宽了规划编制的视野与思路。他表示，从校友的发言中，深刻感受到了大家对母校真挚深厚的热爱之情，以及对“机电人”身份的高度认同与自豪，这份情感是学校发展最宝贵的精神财富。他希望校友们在校企合作方面更加主动担当、树立榜样，充分发挥自身企业资源优势，与学校开展更深层次、更宽领域的合作，共同打造校企合作的典范；也希望校友积极参

与学校人才培养工作，通过一对一带班指导、担任企业导师、开展专题讲座等方式，助力学生健康成长，进一步提升校友育人成效。

此次校友座谈会的成功召开，不仅为学校“十五五”事业发展规划编制汇聚了重要智慧力量，而且更进一步加强了学校与校友的联系。学校将认真梳理、充分吸纳校友提出的宝贵建议，将其融入“十五五”规划编制中，同时持续深化校友工作，推动校企协同发展，携手广大校友共同谱写学校高质量发展新篇章。

■作者：谢超

### “四圈同心”育“双创”英才—— 校长邓奕在全国论坛分享育人经验



10月14—15日，2025高职院校未来发展论坛暨第十七届CNKI高职院校校长会议在广东深圳举行，来自全国110余所高职院校的校领导及行业专家齐聚一堂，围绕职业本科、“五金”建设、数智赋能等议题展开研讨。学校校长邓奕应邀出席并作主题报告，分享了学校在“双创”人才培养方面的经验做法。

近年来，学校将双创教育作为重要发展战略，持续推动教育教学改革，取得了一系列高质量成果。展望未来，学校将进一步深耕智能制造领域，深化产教融合，致力于培育兼具精耕技艺与创新精神的“创客工匠”，为服务湖南先进制造业高地建设贡献机电智慧与力量。

10月7日至8日，学校2025级新生正式报到，为切实保障家庭经济困难新生顺利入学，学校在迎新现场专门开辟“绿色通道”，两天共为620名困难新生办理手续，通过“政策保障+物资帮扶+双重举措筑牢入学‘保障线’”，让青春梦想无忧启航。迎新现场，学生资助中心设立“绿色通道”服务点，工作人员与志愿者全程在岗值守，为家庭经济特别困难及办理助学贷款的新生提供“一站式”便捷服务。新生只需线上申请，并提交相关佐证材料即可快速完成学费缓交、助学贷款审核等手续。同时，现场工作人员为困难学生“一对一”解读助学贷款、助学金等资助政策，消除学生与家长的后顾之忧。

员与志愿者全程在岗值守，为家庭经济特别困难及办理助学贷款的新生提供“一站式”便捷服务。新生只需线上申请，并提交相关佐证材料即可快速完成学费缓交、助学贷款审核等手续。同时，现场工作人员为困难学生“一对一”解读助学贷款、助学金等资助政策，消除学生与家长的后顾之忧。

■作者：党政办公室

### 校企联合深耕产教融合——学校与广东沃德精密科技股份有限公司举行第二批现场工程师开班暨产业学院授牌仪式



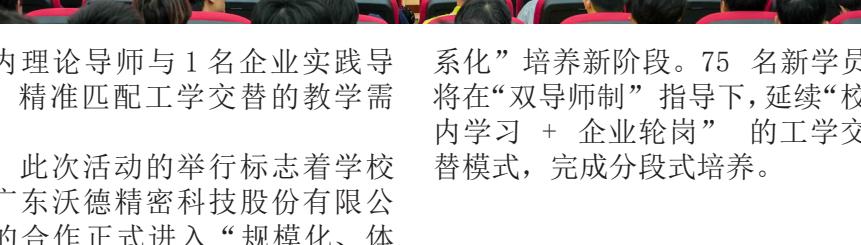
近日，学校与广东沃德精密科技股份有限公司（下称“沃德精密”）顺利举行第二批现场工程师开班仪式。“工业产品数智检测产业园”授牌仪式暨拜师礼。学校党委书记石绍军，机电工程学院党总支书记李兴祥、院长顾勇志，沃德精密智能制造中心副总裁徐国梁、人力资源总监李亚黎、校企导师代表及第二批现场工程师班75名学生共同参加仪式，仪式由机械工程学院副院长黄前进主持。

顾勇志在致辞中对沃德精密一行的到来表示热烈欢迎。他表示，第二批班级的组建并非简单延续，而是校企在“资源共享、人才共育”的模式拓展——校企将整合“双师型”师资、实训设备等优质资源，与沃德精密共同打造“精准对接产业需求”

的人才培养高地，助力先进制造业高质量发展。

石绍军从学校办学定位出发，指出此次合作是学校“服务产业发展、培养技术人才”的关键实践。他表示，双方将以产业学院为载体，进一步优化“理论+实践”分段培养模式，推动“教学内容与岗位需求、实训场景与生产现场”深度融合，为精密制造行业输送更多优秀人才，贡献“机电量”与“沃德智慧”。

■作者：谢超



仪式现场，校企双方共同为“工业产品数智检测产业园”授牌；校企双方代表与学生代表共同签订《第二批现场工程师学徒培养协议》，明确“校企生三方权责”，保障分段培养有序推进。随后，学生代表向校内导师、企业导师代表郑重行鞠躬礼、敬拜师茶。每位学员将同时配备1名校内理论导师与1名企业实践导师，精准匹配工学交替的教学需求。

此次活动的举行标志着学校与广东沃德精密科技股份有限公司的合作正式进入“规模化、体

■作者：伍凤

### “绿色通道”暖人心 物资护航启新程—— 学校全力保障家庭经济困难新生顺利入学

除此之外，学校针对家庭经济困难新生，精心准备了包含毛毯、洗衣液、牙刷、牙膏等生活用品的“爱心礼包”。一位来自偏远地区的新生感动地说：“没想到刚报到就收到这么贴心的帮助，不仅不用为学费着急，连生活必需品都备齐了，感觉特别温暖。”

“绿色通道”，更是传递关怀的“爱心通道”。除入学阶段的帮扶外，后续，学校还将通过国家奖助学金、学费减免、勤工助学岗位、学校奖学金等多元方式，实现从“经济资助”到“全面育人”的深度衔接，确保每一位困难学生都能安心求学、自信成长。

■作者：饶博旺

# 梦想不可辜负

## 大学生创业工作专栏



**青春与乡土双向奔赴，湘西苗族“00后”女孩用镜头守护乡音乡情**

**石慧**

回到家乡后，这位“00后”一天也没耽搁，凭借超强的行动力完成了创业初期的筹备工作。

一切准备就绪之后，石慧和小伙伴们坐在一起研究脚本，信心满满地拍摄出了账号的第一条视频“湘西苗绣”，然而却首战即“败”，关注视频的人很少，只有4000多的流量，“刚开始做总会经历这个阶段。我们心态很好，当时做好了至少3个月都是这种状态的准备。”

石慧既是视频脚本的设计者，也是唯一的出镜人，还负责视频拍摄与剪辑的技术指导。白天拍摄，晚上剪辑视频、讨论脚本、分析总结上条视频不足，起早贪黑成为她的工作常态。

创业初期，她应聘到一家电商公司做销售。这份工作干起来并不难，也确实让石慧得到了锻炼。“可这并不是我喜欢做的事情，做起来没有动力”，考虑再三，石慧递交了辞职书，带着行李和梦想回到了自己生长的地方，“我决定在家乡做自媒体，传播湘西文化。”

寻找合伙人、筹措资金、注册平台账号、购买设备、招聘人员、租赁场地……



**何泽华**

从事摄像与制片在圈内小有名气，辞职自己创业专做影视器材租赁与摄影灯光技术服务；最艰难的时候，团队曾整整吃了一个月的泡面，做网剧、参与春晚录制、如今公司年均营业额达到了400万……

“创业是我的执念。”近日，湖南机电职业技术学院校友、湖南才露尖角传媒有限公司创始人兼总经理何泽华接受记者专访时，目光中闪烁着坚定的光芒。

“创业是我的执念。”近日，湖南机电职业技术学院校友、湖南才露尖角传媒有限公司创始人兼总经理何泽华接受记者专访时，目光中闪烁着坚定的光芒。**专业成长与行业东风：前期积淀就创业基石**

2017年夏天，何泽华从湖南机电职业技术学院多媒体技术专业毕业，怀揣着对影视行业的一腔热爱，他加入长沙新南派文化传媒有限公司，干起了摄像与制片。这期间，何泽华积累了丰富的摄影与制片

### “创业是我的执念”一位传媒创业者的破局之路

经验，在圈内小有名气。

彼时，湖南的影视行业正处在发展的春天，何泽华所在的公司虽然不大，却也搭上了这班发展的快车，“那个时候遍地是活儿，项目多得做不完。”借着公司提供的平台，他结交了一批影视行业精英，为后续创业攒下了人脉与资源。

天时地利人和之下，何泽华决定抓住时机自己创业。2018年底，他向公司递交了辞呈，而后瞄准影视器材租赁这个商机，迅速成立了湖南才露尖角文化传媒有限公司，专做影视器材租赁与摄影灯光技术服务，兼顾广告TVC、微电影、短剧拍摄。

**破局与蝶变：风雨淬炼之后的涅槃重生**

筹备资金、租赁场地、招聘员工、洽谈业务、开展合作……一切都是顺利推进，公司呈现向好态势。然而，不久之后特殊时期不约而至，由于行动受限，很多户外拍摄无法推进。刚有起色的公司受到冲击，业务量急剧下滑。最艰难的时候，公司连续3个月没有接到一单业务，支付工资都成了问题。

“我们的资源和市场都没有问题，当时有种信念吧，只要熬过去一定能走过去。”关键时刻，何泽华犹如一根定海神针，带领团队不抛弃、不放弃，为节省开支，团队曾整整吃了一个月的泡面。

最终，团队等到了冲破乌云的那一刻，行业很快回暖，公司业务量快速回升，先后为几十家影视剧组、栏目组、机关、企

业合作提供器材服务，支持打造了电影《出发》、广告《中国移动》、微电影《初心》、宣传片《这一身蓝》等40余部爆款微电影和宣传片。

为了更好地视觉呈现，何泽华带领团队不断追求最新款、最先进的、自动化程度最高的设备。“以我们公司现在的设备规模，网络大电影能同时接5部。”

2022年以来，公司进一步拓展业务，与芒果TV、搜狐视频、爱奇艺等知名传媒IP合作，拍摄了《欢喜一家人》《夙夜》《试婚99天》等脍炙人口的网剧，受到广大网友好评。

**破局与蝶变：风雨淬炼之后的涅槃重生**

筹备资金、租赁场地、招聘员工、洽谈业务、开展合作……一切都是顺利推进，公司呈现向好态势。然而，不久之后特殊时期不约而至，由于行动受限，很多户外拍摄无法推进。刚有起色的公司受到冲击，业务量急剧下滑。最艰难的时候，公司连续3个月没有接到一单业务，支付工资都成了问题。

“我们的资源和市场都没有问题，当时有种信念吧，只要熬过去一定能走过去。”关键时刻，何泽华犹如一根定海神针，带领团队不抛弃、不放弃，为节省开支，团队曾整整吃了一个月的泡面。

最终，团队等到了冲破乌云的那一刻，行业很快回暖，公司业务量快速回升，先后为几十家影视剧组、栏目组、机关、企



**彭振华**

3月13日，在宁乡市夏铎铺镇的一栋工业厂房内，年轻的彭振华正戴着安全帽检查一批刚生产出来的泵管，仔细地检验每一道泵管的质量。

“每一根泵管都关系着建筑安全，马虎不得。”谈到泵管生产加工，这名26岁的创业者展现了与年纪不符的成熟与专业。

小时候的彭振华是父亲的“跟屁虫”，经常跟着父亲去厂房转悠，稍大一些时，便被父亲带着去商务洽谈，潜移默化中培养了自己商业思维，“我父亲对我的影响比较大，在我很小的时候就梦想着成为和他一样的人。”

2019年6月，彭振华通过校招进入南京风云投资管理有限公司实习，负责运营管理方面的工作。这段经历让他近距离接触了企业的运营管理。他勤奋有加，吃苦耐劳，不到一年便从一名普通的小干事做到了运营主管。

“这段实习经历对我来说很重要，我

### 这个“95后”不一般！他瞄准高层建筑水泥输送难题创业

学会了分析市场，也培养了基本的管理思维与能力。”彭振华实习期满后，由于表现优异，被公司挽留。

是继续留在公司谋求稳定发展，还是回到老家选择创业？彭振华一度感到纠结，但最终选择坚守创业初心。“幼时我就见过人工运送水泥的种种不便，特别是高层建筑的运输。我决定做扶天泵管的生产加工，来帮助解决这方面的问题。”2020年，在父亲的支持下，彭振华租下了一栋1200平的厂房，并顺利注册了宁乡华航劳务服务公司，承接泵管与轴承座生产加工外包业务。

创业之初，彭振华带领团队全身心投入泵管的生产与制造学习中。邀请泵管生

产行业专家来公司指导培训，去其他厂家驻厂学习，下班后在网上查阅资料……在高强度的学习下，彭振华很快掌握了泵管生产与制造方面的知识。

彭振华尤其重视产品的质量，亲身参

与每一次产品检验，确保每一根泵管都达

到高标准的质量要求。

“质量为王，高质

量产品才能产生持久的效益。”正是这

对质量精益求精的态度，彭振华公司生

产的泵管得到了广大企业的认可，成为天

赋泵管、中联重科等知名企业混凝土泵管的外协厂家，同时与长沙天赋能机械有限公

司、长沙吉特有限公司、长沙锐凯包装有

限公司近十家公司达成了深度合作。

2025年，彭振华公司团队发展到了

17人，公司年总产值达400万元。“心



## 销售屡创新高，湖南机电职院这名学生瞄准私域运营创业



**刘鑫**

他从一名普通的电话销售员晋升为项目组长，一跃成为TOB大客户团报的负责人。这之后，刘鑫开始接触私域运营领域，也正是在这个过程中，他看到了自己创业的可能，“我想自己当老板做点事情，就做我熟悉的互联网销售行业。”他的意识一旦萌发便一发不可收拾，刘鑫一直在寻找一个契机。

**机会总是垂青于有心之人：创业意识初长成**

2021年5月，机会降临了。

“我们看中了你的口才和销售能力！”一位珠宝公司创始人主动打电话给刘鑫，邀请他加入公司负责珠宝线上销售。

“何不以此为契机创业？”刘鑫提出以团队的名义开展合作。一拍即合后，他与另两名志同道合的朋友火速成立湖南客多多信息科技有限公司，开启创业之路。

“没有对方的信任与支持，就没有‘客多’的诞生。”回顾创业之初，刘鑫坦

认，机遇与勇气是首要。

在日以继夜的努力下，团队首战初捷，短短四个月内帮助

合作公司创造了600万的销售记录，引发了业界的广泛关注与认可。此后，凭借着日臻成熟的团队以及日益强大的私域运营能力，主动上门合作的公司纷至沓来。

然而，考验接踵而至。2021年疫情来袭，刘鑫及团队虽施展浑身解数，却依然元气大伤。“那期间公司曾损失百万订单，在相当长的时间里连工资都发不出。我的合伙人一度坚持不下去想要放弃。”

线下步步维艰，那就向线上开辟新“赛道”！刘鑫和团队商量后决定转向线上直

播，结果却是出人意料的好，“直播销售

给公司业绩创下了新高，也让我们实现了逆袭！”



**陶鹏飞**

从事国企辞职创业6年，成功完成从“体制内人”到“青年创业者”的身份转变，他就成为长沙德奥自动化技术有限公司总经

理陶鹏飞。

目前，零一数科湖南分公司已完成数

百万元融资，公司的发展已驶入平稳的快车道，刘鑫及团队对于公司未来发展充满信

心“创业就是打怪升级，贵在坚持，下一

步都需要精准判断和快速执行。”

**念念不忘，必有回响：打造国内最有影响力代运营服务**

2015年夏，就读于湖南机电职业

技术学院互联网营销专业的学生刘鑫即

将参加实习，在老师的推荐下，他进入国

内头部商学院培训机构——混沌学园长沙分

校实习，负责线上课程的电话销售。

刚开始投入工作时，刘鑫每天都要拨

通上百个电话推销课程，被拒绝是家常便饭。

“最初被拒绝时会感觉很丢脸，推销效

果不好也很失落，然而骨子里不服输的性

格使得刘鑫愈挫愈勇，他不断地总结经

验，摸索方法，不厌其烦地一遍遍尝试。

功夫不负有心人，在又一次的被拒与

坚持中，他开发了越来越多的客户，课程

销售量一天比一天好。2022年双十一，

刘鑫个人创造了130万的业务量，凭借出

色的业绩表现和优秀的客户服务能力，

### 国企辞职去创业，这名“90后”男生在工业自动化行业一路生花

技术服务。

“公司主要做技术输出，前期不需要投入太多的资金，这给了我们试错的胆子，大不了就是失败了重来！”陶鹏飞与合伙人都这样破釜沉舟地开启了创业之路。

**步入制造业，创出似锦繁花**

然而，创业远比想象更具挑战性。资金短缺、市场竞争、客户信任度低……创业初期，一个个难题接踵而至。失去了国企这个稳定的“后盾”，从产品研发、客户对接、供应链管理，到市场推广，每一个环节陶鹏飞都亲力亲为。

谈及公司今后发展，陶鹏飞表示，将持续在项目提升与客户服务上发力，进一步加大在工业机器人、智能自动化设备研发，扩大公司在行业的影响力。

技能。在徒弟们的眼中，这位“师父”既懂市场又懂技术，不仅能在线调试设备，更是能在车间里调试设备，是当之无愧的全能型“选手”。

“作为一名技术从业者，不能只在书本上找答案，一定要用手去摸、用眼去看、用心去钻研。”这是陶鹏飞在母校参加“学长论坛”时对学弟学妹分享的一句话，也是支撑他在创业路上不断前行的信念。

谈及公司今后发展，陶鹏飞表示，将持续在项目提升与客户服务上发力，进一步加大在工业机器人、智能自动化设备研发，扩大公司在行业的影响力。



**王军**

“准备起飞，注意查看有没有村民闯入作业区……”3月19日，长沙市雨花区跳马镇跳马村的一个山头上，一架大疆植保无人机正在空中来回喷药进行春季病虫害防治。

早些年，无人机的前景被市场看好，但飞手极为短缺，考取“无人机驾驶证”成为王军进入无人机服务领域的第一关。

“无人机驾驶证”和教员证，当年的培训及考证难度大，费用高昂，教员证甚至还需要持证飞行时间不低于100小时。”王军回忆道，“所幸当时咬牙把这两个证都拿了下来，现在回想起来，所谓门槛，跨过去了就是门，过不去那就是槛，只要坚持学习和运用新技术，总不会有错！”

考证经历和市场对飞手的渴求，也让

他敏锐地嗅到新商机，自己的创业模式也随之调整，从单纯的影视拍摄业务迅速转

为无人机服务+技能培训双轮驱动。

2017年，除了进一步拓展公司无人机植保、测绘、飞防等业务，王军开始组织

起培训考证。有了教员证和累计超过一千

个小时的飞行经验，王军在指导学员培训上驾轻就熟；2018年，王军和合作伙伴王涛办起了“无人机驾校”，公司发展也蒸

蒸日上。2024年他们创办的“无人机驾校”

被评为全国无人驾驶航空器操控员杰出培

训机构，并与多所院校开展了校企合作；

如今，驾校已经成为湖南省最大的无人

机培训机构。

### “空中搬砖”十年，他靠无人机“飞”出一条致富路