



了解更多学校信息  
请关注微信公众号

# 机电职院

HUNAN MECHANICAL & ELECTRICAL POLYTECHNIC

## 学校召开“十五五”发展规划编制校级务虚会 擘画高质量发展新蓝图



10月11日上午，学校在“双创”大厦大会议室召开了“十五五”发展规划编制校级务虚会，党委班子成员围绕学校未来发展路径作专题发言，全体中层干部参加会议。会议聚焦“十五五”发展规划编制，系统谋划未来发展蓝图，进一步统一思想、凝聚共识。

党委副书记、校长邓奕首先以《品质立校·生态兴校》为题作专题发言，强调要通过“硬核实干、应变善谋、匠心治教”三大路径，推动办学能力全面提升。他提出通过“A3作战图”、专业颗粒化重构、智慧课堂监测、创建政策、校情“乐高库”等创新举措，坚持以工匠精神校准职校发展方向，切实推动教育教学质量迈上新台阶。

其他党委班子成员结合分管领域提出未来五年的发展思路和构想：石绍军聚焦打造“四型”师资队伍；郭凤鸣围绕产教融合高质量发展阐述实施路径；陈励谋规划招生就业与创新创业改革；李盖虎系统规划学生管理服务与安全保障体系，优化资产管理与财务运行机制；凌宏伟强调以纪律建设和优良作风汇聚发展动能；王敏介绍校园标准化、社会化、智能化“三化”建设方案；郭稳涛阐述“三个赋能”思政教育体系建设；汤亚玲提出“一轴五驱”

组织工作体系。

学校党委书记伍光强在发言中提出学校“十五五”时期总体发展思路，明确要锚定战略目标，坚持党对学校工作的全面领导、高质量发展、兜牢安全底线三项基本要求，持续推进清廉、硬核、效能、美丽、幸福机电建设，提出党建引领航机先锋等十项专项计划。他强调，务虚是为了更好地务实，务虚会旨在集思广益、凝聚共识，为学校未来发展明确方向、厘清路径。他在讲话中提出三点具体要求：一要在思想上内

化，将会议精神转化为清晰的工作逻辑和行动思路；二要在工作上转化，推动新理念、新举措落地见效，如加快推进学生一站式社区建设、思政课教师与专业教研室结对共建等；三要在文本上深化，发展规划处和学校“十五五”发展规划编制组成员单位要系统梳理、充分吸纳务虚会成果，进一步完善学校整体规划编制思路。

■作者：刘琳

## 汇聚校友智慧 共绘发展蓝图——学校召开“十五五”事业发展规划编制校友座谈会

为高质量推进学校“十五五”事业发展规划编制工作，充分凝聚校友力量、汲取校友智慧，近日，学校召开“十五五”事业发展规划编制校友座谈会。学校党委书记伍光强，校长邓奕，副校长、工会主席陈励出席，11位来自各行各业的优秀校友代表共同参会。

会上，邓奕首先代表学校对各位校友代表的到来表示热烈欢迎和衷心感谢，并围绕学校基本情况与“十五五”规划编制背景展开详细介绍。他从学校办学历史、学科专业建设、师资队伍发展、人才培养质量、产教融合成果等方面全面回顾了学校近年来的发展成就，同时深入分析了当前职业教育发展新形势、新机遇与新挑战，阐述了学校编制“十五五”规划的总体思路、核心目标与重点方向，为后续校友建言献策提供背景参考。

与会校友代表以“明德崇技 自强不息”校训为核心，围绕“办学定位、党建思政、立德树人、产教融合、五金建设、科研与国际合作、培训与技术服务、数字

校园建设、基础保障”九大大方向，结合自身行业经验、职业发展历程及对母校的深厚情感，各抒己见、畅所欲言，提出了一系列兼具针对性与可操作性的宝贵建议，既有理论高度，又有实践路径，引发与会人员广泛共鸣。

伍光强总结讲话中首先对各位校友代表的精彩发言给予高度评价，校友的建议站位高、思路清、措施实，为学校“十五五”规划编制提供了丰富且宝贵的参考，有效拓宽了规划编制的视野与思路。他表示，从校友的发言中，深刻感受到了大家对母校真挚深厚的热爱之情，以及对“机电人”身份的高度认同与自豪，这份情感是学校发展最宝贵的精神财富。他希望校友们在校企合作方面更加主动担当、树立榜样，充分发挥自身企业资源优势，与学校开展更深层次、更宽领域的合作，共同打造校企合作典范；也希望校友积极参与

学校人才培养工作，通过一对一带班指导、担任企业创业导师、开展专题讲座等方式，助力学生成长成才，进一步提升校友协同育人成效。

此次校友座谈会的成功召开，不仅为学校“十五五”事业发展规划编制汇聚了重要智慧力量，



而且进一步加强了学校与校友的联系。学校将认真梳理、充分吸纳校友提出的宝贵建议，将其融入“十五五”规划编制中，同时持续深化校友工作，推动校企协同发展，携手广大校友共同谱写学校高质量发展新篇章。

■作者：谢超

## 学校举办第二届校友发展分享会



近日，学校第二届校友发展分享会在学校多功能影剧院举行。学校招生就业处（校友办）负责人、部分校友代表及千余名新生代表共同参加。活动由招生就业处副处长兼校友办副主任谢超主持。

分享会上，两位优秀校友——云南新人和数聚科技集团有限公司董事长、学校轻机8802班校友易新人，广州市迈斯企业管理咨询有限公司总经理、学校电气9702班校友周林娟带来了精彩的主旨演讲。两位校友从自身经历

出发，演讲内容丰富、情真意切，既有个人成长的真实感悟，又有对行业趋势的精准分析和对学生职业发展的真诚建议，赢得了在场师生的阵阵掌声。

此次校友发展分享会的举办，不仅为在校优秀校友提供了与优秀校友近距离交流学习的机会，搭建了就业创业指导平台，也为学校整合校友资源、优化人才培养方案、推进“十五五”高质量发展注入了新的动力。

■作者：谢超

## “四圈同心”育“双创”英才——校长邓奕在全国论坛分享育人经验



10月14—15日，2025高职院校校长会议在广东深圳举行，来自全国110余所高职院校的校领导及行业专家齐聚一堂，围绕职业本科、“五金”建设、数智赋能等议题展开研讨。学校校长邓奕应邀出席并作主题报告，分享了学校在“双创”人才培养方面的经验做法。

邓奕以《“四圈同心”育“双创”英才：湖南机电职院服务地方智能制造产业的探索与实践》为题，直面当前高职机电类专业“实践性不强、就业技能单一、创新能力不足”的现实困境，精准剖析“不想做、不会做、不能做”三大痛点，提出了以“地域圈+产业圈+企业圈+岗位圈”四圈协同为核心的创客工匠培养模式。该模式通过构建创客文化、推广创客学习，激发学生“想制作”的动力；

通过建设创客课程、培养创客师资，提升学生“会制作”的能力；通过搭建创客空间、扶持创客社团，打造学生“能制作”的平台，系统破解教学难题，形成了一套可复制、可推广的育人实践体系。

近年来，学校将双创教育作为重要发展战略，持续推动教育教学改革，取得了一系列高质量成果。展望未来，学校将进一步深耕智能制造领域，深化产教融合，致力于培育兼具精湛技艺与创新精神的“创客工匠”，为服务湖南先进制造业高地建设贡献机电智慧与力量。

■作者：党政办公室

## 校企联合深耕产教融合——学校与广东沃德精密科技股份有限公司举行第二批现场工程师开班暨产业学院授牌仪式

近日，学校与广东沃德精密科技股份有限公司（下称“沃德精密”）顺利举行第二批现场工程师开班仪式、“工业产品数智检测产业学院”授牌仪式暨拜师礼。学校党委书记石绍军，机械工程学院党总支书记李兴祥、院长颜志勇，沃德精密智能制造中心副总裁徐国梁、人力资源总监李亚黎，校企导师代表及第二批现场工程师班75名学生共同参会，仪式由机械工程学院副院长虞前进主持。

颜志勇在致辞中对沃德精密一行的到来表示热烈欢迎。她表示，第二批班组的组建并非简单延续，而是校企在“资源共享、人才共育”基础上的模式拓展——学院将整合“双师型”师资、实训设备等优质资源，与沃德精密共同打造“精准对接产业需求”



的人才培养高地，助力先进制造业高质量发展。

石绍军从学校办学定位出发，指出此次合作是学校“服务产业发展、培养技术人才”的关键实践。他表示，双方将以产业学院为新载体，进一步优化“理论+实践”分段培养模式，推动“教学内容与岗位需求、实训场景与生产现场”深度对接，为精密制造业输送更多优秀人才，贡献“机电力量”与“沃德智慧”。

仪式现场，校企双方共同为“工业产品数智检测产业学院”揭牌；校企双方代表与学生代表共同签订《第二批现场工程师学徒培养协议》，明确“校企生三方权责”，保障分段培养有序推进。随后，学生代表向校内导师、企业导师代表郑重行鞠躬礼、敬拜师茶。每位学员将同时配备1名

校内理论导师与1名企业实践导师，精准匹配工学交替的教学需求。

此次活动的举行标志着学校与广东沃德精密科技股份有限公司的合作正式进入“规模化、体

系化”培养新阶段。75名新学员将在“双导师制”指导下，延续“校内学习+企业轮岗”的工学交替模式，完成分段式培养。

■作者：伍凤

## “绿色通道”暖人心 物资护航启新程——学校全力保障家庭经济困难新生顺利入学

10月7日至8日，学校2025级新生正式报到。为切实保障家庭经济困难新生顺利入学，学校在校迎新期间专门开辟“绿色通道”，两天共为620名困难新生办理手续，通过“政策保障+物资帮扶”双重举措筑牢入学“保障线”，让青春梦想无忧启航。

迎新现场，学生资助中心设立“绿色通道”服务点，工作人员与志愿者全程在岗值守，为家庭经济特别困难及办理助学贷款的新生提供“一站式”便捷服务。新生只需线上申请，并提交相关佐证材料即可快速完成学费缓交、助学贷款审核等手续。同时，现场工作人员还为困难学生“一对一”解读助学贷款、助学金等资助政策，消除学生与家长的“后顾之忧”。

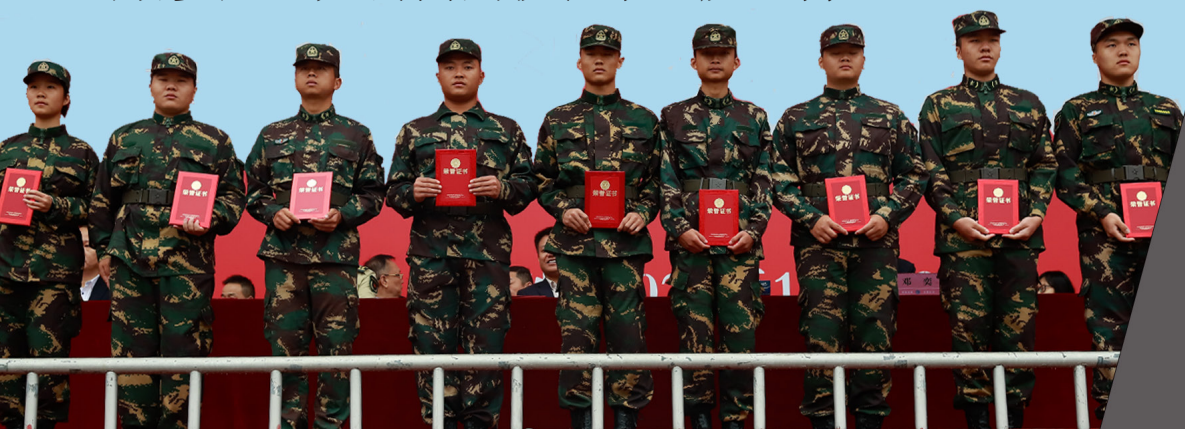
除此之外，学校针对家庭经济困难新生，精心准备了包含毛毯、洗衣液、牙刷、牙膏等生活用品的“爱心礼包”。一位来自偏远地区的新生感动地说：“没想到刚报到就收到这么贴心的帮助，不仅不用为学费着急，连生活必需品都备齐了，感觉特别温暖。”“绿色通道”不仅是入学的

“便捷通道”，更是传递关怀的“爱心通道”。除入学阶段的帮扶外，后续，学校还将通过国家奖助学金、学费减免、勤工助学岗位、学校奖学金等多元方式，实现从“经济资助”到“全面育人”的深度衔接，确保每一位困难学生都能安心求学、自信成长。

■作者：饶博旺

## 军训特集

近日，我校2025级新生开学典礼暨军训总结表彰大会在田径场举行。全体校领导、长沙市开福区武装部负责人、各二级学院及职能部门负责人、教师代表、军训教官与全体新生到场参加。大会由副校长李盖虎主持。



天气正好，青春正盛，2025级新生开学典礼暨军训总结表彰大会在热烈的氛围中落下帷幕，但属于25级新生的大学故事才刚刚开篇，愿他们带着军训的磨砺、师长的期许以梦为马，不负韶华，在这片充满希望的校园里，开启属于自己的精彩人生篇章。

## 迎新晚会

为弘扬抗战精神、激发新生爱国热情，10月17日晚，由共青团湖南机电职业技术学院委员会和保卫部（武装部）主办的“赓续抗战八十载，青春筑梦新征程”2025级新生军歌合唱比赛暨迎新晚会在田径场隆重举行。



HU NAN JI DIAN ZHI YE JI SHU XUE YUAN





# 梦想不可辜负 大学生创业工作专栏



石慧

“我从小学喜欢记录生活，现在干的还是小时候喜欢干的事情。”3月20日，在湘西的一座吊脚楼前，身着苗族传统服饰、梳着苗族特色编发的石慧，刚刚结束一条关于湘西黄金茶宣传的视频拍摄。这位活力十足的“00后”，正是湘西徕客传媒有限公司的创始人。

**把兴趣做成事业，这很酷！**

石慧是一个土生土长的湘西苗族姑娘，2022年从湖南机电职业技术学院毕业后通过专升本考试继续攻读本科，完成本科学历后，她应聘到一家电商公司做销售。这份工作干起来并不难，也确实让石慧得到了锻炼。“可这并不是我喜欢做的事情，做起来没有什么动力”，考虑再三，石慧递交了辞职书，带着行李和梦想回到了自己生长的地方，“我决定在家乡做自媒体，传播湘西文化。”

寻找合伙人、筹措资金、注册平台账号、购买设备、招聘人员、租赁场地……

## 青春与乡土双向奔赴，湘西苗族“00后”女孩用镜头守护乡音乡情

回到家乡后，这位“00后”一天也没耽搁，凭借超强的行动力完成了创业初期的筹备工作。

一切准备就绪之后，石慧和小伙伴们坐在一起研究脚本，信心满满地拍摄出了账号的第一条视频“湘西苗绣”，然而却首战即“败”，关注视频的人很少，只有4000多的流量，“刚开始做总会经历这个阶段，我们心态很好，当时做好了至少3个月都是这种状态的准备。”

石慧既是视频脚本的设计者，也是唯一的出镜人，还负责视频拍摄与剪辑的技术指导。白天拍摄，晚上剪辑视频、讨论脚本、分析总结上条视频不足，起早贪黑成为她的工作常态。

创业初期，为拍摄散落湘西各县的传统村落，石慧常带领团队凌晨摸黑进山；为节省资金，有时去外地拍摄会将三天的行程与拍摄任务赶在一天之内完成，经常只睡四五个小时。“那段时间特别累，但也特别充实，因为做的是自己喜欢并且擅长的事情。”

**把非遗拍成流动的史诗，这很有意思！**

“拍摄湘西文化和美食时，我会特意保留方言讲解，为的是还原最真实的湘西味道。”在视频中，石慧无一例外地以湘西话进行介绍展示，土家吊脚楼、奇妙的蜡染技艺、发酵半年的苞谷酸、柴火煨熟的酸鱼……这些湘西独有的文化和美食在浓郁乡音的加持下，展现出独特的湘西风情，而精良的视频剪辑与制作呈现出电影

级别的乡村美学范式，吸引了越来越多的流量与关注。

一位北京母亲私信石慧对其拍摄的视频赞赏不已，希望带孩子到湘西研学；旅居加拿大的湘西人留言表示用石慧的视频“教会了女儿第一句苗语”。更令她欣慰的是，3位“00后”粉丝受其影响，决定返乡学习苗绣和侗戏面具雕刻。“老手艺需要青春力量接棒，能够传递这种力量是我的荣幸。”

凭借对乡土文化的深度挖掘，石慧的镜头已记录47个传统村落、21项非遗技艺，更带动6位非遗代表性传承人开设线上课程。她与团队打造的“湘西风向标”网络平台账号已吸引全网超10万粉丝，作品在抖音、小红书、微信视频号等平台播放量超千万，网友赞其“把非遗拍成了流动的史诗”。

“那些乡音乡味其实一直在手机亮起的光里活着，我要做的就是让越来越多的光亮照射到它们。”谈到未来的规划，石慧满怀希望：“我想继续深耕自媒体领域，不断探索创新，结合湘西的自然风光、民俗风情、历史文化等资源，打造更多优质、有影响力的内容，为家乡的发展注入新的活力。”

## 销售屡创新高，湖南机电职院这名学生瞄准私域运营创业



刘鑫

近日，在长沙零一数科湖南分公司内，一场关于家电以旧换新活动的直播刚刚结束，播放量达4.5万，成交订单额38万元。公司创始人之一刘鑫正站在电子屏幕前，专注地与团队进行工作复盘，“这是我们的常态，从私域代运营到直播生态，每一步都需要精准判断和快速执行。”

**念念不忘，必有回响：打造国内最有影响力的代运营服务**

2019年夏天，就读于湖南机电职业技术学院互联网营销专业的学生刘鑫即将参加实习，在老师的推荐下，他进入国内头部商学院培训机构——混沌学院长沙分社实习，负责线上课程的电话销售。

刚开始投入工作时，刘鑫每天都要拨通上百个电话推销课程，被拒绝是家常便饭。“最初被拒绝时会感觉很丢脸，推销效果不好也很失落。”然而骨子里不服输的性格使得刘鑫愈挫愈勇，他不断地总结经验，摸索方法，不厌其烦地一遍遍尝试。功夫不负有心人，在一次又一次的拒与坚持中，他开发出了越来越多的客户，课程销售一天比一天好。2022年双十一，刘鑫个人创造了130万的业务量，凭借出色的业绩表现和优秀的大客户服务能力，

他从一名普通的电话销售员晋升为项目组长，一跃成为TOB大客户团报的负责人。

这之后，刘鑫开始接触私域运营领域，也正是在这个过程中，他看到了自己创业的可能，“我想自己当老板做点事情，就做自己熟悉的互联网销售行业。”创业的意识一旦萌发一发不可收拾，刘鑫一直在寻找一个契机。

**机会总是垂青于有心之人：创业意识初长成**

2021年5月，机会降临了。

“我们看中了你的口才和销售能力！”一位某珠宝公司创始人主动打电话给刘鑫，邀请他加入公司负责珠宝线上销售。“何不以此为契机创业？”刘鑫提出以团队的名义开展合作。一拍即合，他与另两名志同道合的朋友火速成立湖南客多多信息科技有限公司，开启创业之路。

“没有对方的信任与支持，就没有‘客多多’的诞生。”回顾创业之初，刘鑫坦言，机遇与勇气是首要。在日以继夜的努力下，团队首战初捷，短短两个月内帮助合作公司创造了600万的销售额，却引发了业界的广泛关注与认可。此后，凭借着日臻成熟的团队以及日益强大的私域运营能力，主动上门合作的公司纷至沓来。

然而，考验接踵而至。2021年疫情来袭，刘鑫及团队虽施展浑身解数，却依然元气大损。“那期间公司曾损失百万订单，在相当长的时间里连工资都发不出。我的合伙人一度坚持不下去想要放弃。”

线下步步维艰，那就向线上开辟新“赛道”！刘鑫和团队商量后决定转向线上直播，结果却是出人意料的好，“直播销售给公司业绩创下了新高，也让我们实现了逆袭！”

2023年8月，刘鑫和他的团队再次迎来了历史性的发展时刻，他们的努力和成绩吸引了私域代运营头部服务商——零一数科的关注。零一数科看中了他们在私域运营领域的深厚积累和卓越表现，决定将他们纳入麾下，成立零一数科湖南分公司，由刘鑫担任分公司总经理。从此，刘鑫团队的业务从湖南走向了全国，开始与周大生、vivo手机、天猫优品、小度、平安银行、王者荣耀各大头部品牌开展合作，三年来累计为品牌创造销售额超1.5亿。

目前，零一数科湖南分公司已完成数百万融资，公司的发展已驶入平稳的快车道，刘鑫及团队对于公司未来发展充满信心。“创业就是打怪升级，贵在坚持，下一步，公司的目标是发展成为国内最专业的具有影响力的代运营服务商之一。”



何泽华

从事摄像与制片在圈内小有名气，辞职自己创业专做影视器材租赁与摄影灯光技术服务，最艰难的时候，团队曾整整吃了一个月的泡面，做网剧、参与春晚录制、如今公司年均营业额达到了400万……

“创业是我的执念。”近日，湖南机电职业技术学院校友、湖南才露尖尖角文化传媒有限公司创始人兼总经理何泽华接受记者专访时，目光中闪烁着坚定的光芒。

“创业是我的执念。”近日，湖南机电职业技术学院校友、湖南才露尖尖角文化传媒有限公司创始人兼总经理何泽华接受记者专访时，目光中闪烁着坚定的光芒。

**专业成长与行业东风：前期积淀铸就创业基石**

2017年夏天，何泽华从湖南机电职业技术学院多媒体技术专业毕业，怀揣着对影视行业的一腔热爱，他加入长沙南派文化传媒有限公司，干起了摄像与制片。这期间，何泽华积累了丰富的摄影与制片



陶鹏飞

从国企辞职创业6年，成功完成从“体制内人”到“青年创业者”的身份转变，他就是长沙德奥自动化技术有限公司总经理陶鹏飞。

“90后”的他，年轻的面孔上多了几分从容与淡定。谈到自己的创业经历，他说“我从来就不是一个追求安逸的人。”**跳出舒适圈，勇敢追逐创业梦**

2015年6月，陶鹏飞从湖南机电职业技术学院毕业后，通过校招应聘至长沙本地一家较大的制造行业国有企业，成为一名在他人眼里“稳定而体面”的工程师，从事机器人调试工作。

在国企工作了近两年，陶鹏飞凭借扎实的专业基础与较强的技术能力，很快在公司内“崭露头角”，在收获领导同事认可的同时，他积累了丰富的工业自动化实战经验与一批靠得住的行业资源。

然而，陶鹏飞很快厌倦了这种过于“稳定”的工作模式。“我向往更具挑战性的技术探索，而不仅仅是按部就班地完成任务。”

经过一段时间的深思熟虑后，他辞去国企的稳定工作，与两名同行一同创办了长沙德奥自动化技术有限公司，专注于自动化控制系统的研发、安装、销售及

经验，在圈内小有名气。

彼时，湖南的影视行业正处在发展的春天，何泽华所在的公司虽然不大，却也搭上了这班发展的快车，“那个时候遍地是活儿，项目多得做不完。”借着公司提供的平台，他结交了一批影视行业精英，为后续创业攒下了人脉与资源。

天时地利人和之下，何泽华决定抓住时机自己创业。2018年底，他向公司递交了辞呈，而后瞄准影视器材租赁这个商机，迅速成立了湖南才露尖尖角文化传媒有限责任公司，专做影视器材租赁与摄影灯光技术服务，兼顾广告TVC、微电影、短视频拍摄。

**破局与蝶变：风雨淬炼之后的涅槃重生**

筹备资金、租赁场地、招聘员工、洽谈业务、开展合作……一切都在顺利推进，公司呈现向好态势。然而，不久之后特殊时期不约而至，由于行动受限，很多户外拍摄无法推进。刚有起色的公司受到冲击，业务量急剧下滑。最艰难的时候，公司连续3个月没有接到一单业务，支付工资都成了问题。

“我们的资源和市场都没有问题，当时有些信念吧，只要熬过去一定能走下去。”关键时刻，何泽华犹如一根定海神针，带领团队不抛弃、不放弃，为节省开支，团队曾整整吃了一个月的泡面。

最终，团队等到了冲破乌云的那一刻，行业很快回暖，公司业务量快速回升，先后为几十家影视剧组、栏目组、机关、企

## 国企辞职去创业，这名“90后”男生在工业自动化行业一路生花

技术服务。

“公司主要做技术输出，前期不需要投入太多的资金，这给了我们试错的胆子，大不了就是失败了重来！”陶鹏飞与合伙人就这样破釜沉舟地开启了创业之路。

**步入制造业，创业似锦繁花**

然而，创业远比想象更具挑战性。资金短缺、市场拓展难、客户信任度低……创业初期，一个个难题接踵而至。失去了国企这个稳定的“后盾”，从产品研发、客户对接、供应链管理，到市场推广，每一个环节陶鹏飞都亲力亲为。

为节省成本，陶鹏飞带领团队自主设计程序、自主调试机器，超负荷工作成为常态。面对设备调试多次失败也不气馁，反复推演算法、优化参数，常常在深夜的车间里调试数据。“相当长的一段时间里，公司发展没有起色，我常常怀疑自己是不是做错了选择。”

一次次失败，一次次调整，陶鹏飞终于迎来了自己的曙光，公司也找到了前进的希望。经过不懈的技术提升与市场拓展，公司在业内终于打出了一定的名气，越来越多的企业主动上门寻求合作，公司先后与极狐001电池、爱达迪、广东中设、广州德恒等业内知名企业达成合作，年均销售额突破200万，团队也由最初的3人扩大到15人。

“技术才是最好的竞争力，只要我们产品做得足够好，市场终究会认可我们。”在陶鹏飞看来，技术问题始终是公司追求发展的核心因素。

经过6年的奋斗，公司发展如今已步入正轨，身为管理者的陶鹏飞却始终保持着“技术人”的初心，坚守在生产一线，坚持自己带徒弟，毫无保留地向徒弟传授

业合作提供器材服务，支持打造了电影《出发》、广告《中国移动》、微电影《初心》、宣传片《这一身蓝》等40余部爆款微电影和宣传片。

为了更好地视觉呈现，何泽华带领团队不断追求最新款、最先进、自动化程度最高的设备。“以我们公司现在的设备规模，网络大电影能同时接5部。”

2022年以来，公司进一步拓展业务，与芒果TV、搜狐视频、爱奇艺等知名传媒IP合作，拍摄了《欢喜一家人》《夙夜集》《试婚99天》等脍炙人口的网剧，受到广大网友好评。

2024年，公司为中央广播电视总台春节联欢晚会长沙分会场提供技术支持与后勤服务保障，凭借出色的表现，获得组委会的表扬。

经过5年的奋斗，公司已实现稳定发展，目前拥有员工20余人，年均营业额达到了400万。

“真诚使我收获了很多认可，很多合作方在有需要的时候，第一个想起的是我。”展望公司未来发展蓝图，何泽华透露，计划将进一步深耕影视制片领域，探索更多元化的影视创作方向，力求打造出更具影响力的影视作品。



彭振华

3月13日，在宁乡市夏铎铺镇的一栋工业厂房内，年轻的彭振华正戴着安全帽检查一批刚生产出来的泵管，仔细地检验每一道泵管的质量。“每一根泵管都关系着建筑安全，马虎不得。”谈到泵管生产加工，这名26岁的创业者展现了与年纪不符的成熟与专业。

小时候的彭振华是父亲的“跟屁虫”，经常跟着父亲去厂房转悠，稍大一些时，便被父亲带着去商务洽谈，潜移默化中培养了自己的商业思维，“我父亲对我的影响比较大，在我很小的时候就梦想着成为和他一样的人。”

2019年6月，彭振华通过校招进入南京风云投资管理有限公司实习，负责运营管理方面的工作。这段经历让他近距离接触了企业运营管理。他勤奋有加，吃苦耐劳，不到一年便从一名普通的小干事做到了运营主管。

“这段实习经历对我来说很重要，我

## 这个“95后”不一般！他瞄准高层建筑水泥输送难题创业

学会了分析市场，也培养了基本的管理思维与能力。”彭振华实习期满后，由于表现优异，被公司挽留。

是继续留在公司谋求稳定发展，还是回到老家选择创业？彭振华一度感到纠结，但最终选择坚守创业初心。“幼时我就见过人工运送水泥的种种不便，特别是高层建筑的运输。我决定做扶天泵管的生产加工，来帮助解决这方面的问题。”2020年，在父亲的支持下，彭振华租下了一栋1200平的厂房，并顺利注册了宁乡航劳务服务公司，承接泵管与轴承座生产加工外包业务。

创业之初，彭振华带领团队全身心投入泵管的生产与制造学习中。邀请泵管生产行业专家来公司指导培训，去其他厂家驻厂学习，下班后在网上查阅资料……在高强度的学习下，彭振华很快掌握了泵管生产与制造方面的知识。

彭振华尤其重视产品的质量，亲身参与每一次产品检验，确保每一根泵管都达到高标准的质量要求。“质量为王，高质量产品才能产生持久的效益。”正是这种对质量精益求精的态度，彭振华公司生产的泵管得到了广大企业的认可，成为天赋泵管、中联重科等知名企业混凝土泵管的外协厂家，同时与长沙天赋机械有限公司、长沙吉特有限公司、长沙锐凯包装有限公司近十家公司达成了深度合作。

2025年，彭振华公司团队发展到了17人，公司年总产值达400万元。“心

中有梦想，坚持每天努力一点点，便会无限接近梦想。”在谈起今后公司发展规划时，彭振华团队表示，要坚持“质量为王”，做让合作伙伴放心的产品，做靠谱的劳务服务公司。



## “空中搬砖”十年，他靠无人机“飞”出一条致富路

十年来，王涛、王成、邓联坤、蒋毅、谭广，五个有着共同目标的年轻人，和王军结伴一起走在了无人机赛道，开启了“空中搬砖”事业。

但飞手的工作并没有想象中的轻松。“越是创新，越需匠心。”上山下地，起早贪黑进行施工和作业杀虫早已是王军和他的伙伴们的工作常态。

除了植保、测绘、飞防，无人机吊装业务也成为王军企业发展新的增长点。在邵阳城步的竹林区，王军公司飞手正在将一捆捆的楠竹从竹林中吊装至山下。“以前我们全靠人力手拿肩扛，现在无人机吊运，省时省力，关键还省钱又安全！”竹林合作社的王老板看到忙碌起飞的无人机，喜笑颜开。

如今的王军和他一起创业的五个小伙伴，业务遍布全国各地，每年3至12月，长达10个月的时间都是他们的业务旺季，因为无人机链接的行业领域太多太多了。”王军说，“这也是职业教育教给我的——一技在手一生无忧。”

当八旋翼划破春雾，腾空而起，科技助农的航线在小小的无人机遥控液晶屏上徐徐展开。“今天的我仍然没有放弃学习，因为无人机链接的行业领域太多太多了。”王军说，“这也是职业教育教给我的——一技在手一生无忧。”

以王军为代表，出身职业院校但“上天落地”的新农人，正以新的职业身份链接起传统行业，用螺旋桨的嗡嗡声谱写出一首动人的乡村振兴协奏曲。

**科技赋能——解锁乡村振兴“播种密码”**

每当王军飞着无人机出现在田间地头，总会吸引很多村民和路人在一旁围观。相比于人工，无人机具有绝对的效率优势，“我们使用无人机喷药，雾化效果好，还能人药分离；无人机播种，一次性可装